



Nous développons, produisons et distribuons des emballages plastiques dans le secteur industriel et médical. Rose Plastic recherche un « Technico-commercial H/F » en CDI. Nous sommes une entreprise d'envergure internationale, d'origine Allemande, rejoignez notre filiale française implantée en Savoie (proche de Chambéry), au sein d'une équipe à taille humaine de 6 personnes.

rose plastic recherche un

Technico-commercial H/F

VOS MISSIONS :

- Prospecter, développer et fidéliser vos clients
- Conseiller le client en apportant des éléments techniques dans le choix de l'emballage
- Rédiger des offres commerciales
- Participer aux salons professionnels

VOTRE PROFIL :

- Vous avez min 5 années d'expériences (alternance & stages compris)
- Issu d'un BAC + 2 orienté commerce ou technique
- Vous êtes à l'aise en anglais à l'oral pour communiquer avec différents interlocuteurs en interne notamment
- Vous maîtrisez les outils informatiques, Microsoft & réseaux sociaux

VOUS :

- Etes un vrai développeur / vendeur, motivé et orienté challenge
- Etes persévérant, tenace et ne lâchez pas votre objectif avant de l'avoir atteint
- Avez un bon relationnel, aimez échanger, et être en contact avec différents interlocuteurs
- Appréciez l'esprit d'équipe !

LES ÉLÉMENTS EN + :

- Poste basé en Savoie (Proche d'Albertville)
- Secteur : Nord FR / Belgique / Luxembourg, déplacements sur zone représentants 30 à 40 % sur l'année.
- Intéressement maison
- Voiture de fonction type Golf / Ordinateur / téléphone



rose plastic S.A.R.L.

Parc d'Activités du Rotey, 73460 Notre Dame des Millières, France
Tel.: +33 479 3848 01 · E-Mail: info@rose-plastic.fr
www.rose-plastic.fr